Checkliste

So finden Sie die richtige Pimcore Agentur

Bei unseren Kundenprojekten haben wir die Erfahrung gemacht, dass eine Pimcore Implementierung in den allermeisten Fällen viel mehr ist, als ein reines IT Projekt. Es werden bestehende Prozesse optimiert, neue etabliert, die Art, wie Menschen in oder mit einem Thema arbeiten, ändert sich, der Kunde/Konsument rückt in den Mittelpunkt, es müssen interne Silos eingerissen werden, die Arbeit wird Daten- und informationsgetriebener. Kurz: Soll die Einführung von Pimcore wirkliche Vorteile erzeugen, ist es Transformations-Projekt. Dies bedarf einer differenzierteren Herangehensweise als bei einem IT Projekt.

× .	Strategischer Ansatz	Marketing- und Medien- kompetenz	Technische Kreativität
	Zeigt die Agentur echtes Interesse an den Herausforderungen, die Ihr Unternehmen mit Pimcore angehen will?	Blickt die Agentur über den Tellerrand von Marketing und Technologie und sieht sie Pimcore als wichtiges Ge-	Findet die Agentur kreative und überraschende technische Lösungen für Ihre individuellen Herausforderungen?
	Wird die Pimcore-Integration im ganzheitlichen Kontext ihres Unternehmens und all seiner Bereiche gedacht?	staltungsmittel ihrer Digitalisierung? Kann die Agentur den Einsatz von Pimcore auch von der Marke und den Kommunikationskanälen her denken?	Denkt die Agentur Technologie von der Business-Seite und den Potentialen, die sich daraus ergeben oder ist sie rein Umsetzungsgetrieben?
	Verstehen die Agentur Sie und die Herausforderungen Ihrer Branche und des Mittelstands?	Versteht die Agentur die Besonderheiten der einzelnen Medien und kann diese in ein stimmiges Crossmedia-Konzept umsetzen?	Werden für Sie maßgeschneiderte und individuelle Datenmodelle entwickelt, um Zukunftsanwendungen und -medien zu ermöglichen?
Ç	Individuelle Beratung	Hat die Agentur Umsetzungskompetenz in den relevanten Medien und	Sieht die Agentur Pimcore als integrierte Plattform und kann Ihre vorhandenen Systeme sowie Partner
	Liegt der Fokus der Agentur auf ihrem Problem oder auf deren (Standard)- Produkt/-Prozess?	kann verschiedenste Ausgabekanäle bedienen?	über APIs anbinden? Kennt die Agentur die Grenzen von
	Steht bei der Beratung der Mensch im Mittelpunkt oder soll einfach ein	Organisations-Verständnis	Pimcore und holt bei Bedarf andere Systeme hinzu?
	Software-Produkt integriert werden?	Taucht die Agentur tief in Ihre Organisation ein, involviert die relevanten	Agiert die Agentur in einem iterativen und agilen Prozess, um Sie lean zum
	Entsteht die passende Lösung mit Ihnen gemeinsam oder ist die bereits vorgefertigt?	Stakeholder und wählt die bestmög- liche Vorgehensweise, um für das Projekt zu begeistern?	Projekterfolg zu führen oder sind auf- wändige Anforderungsdefinitionen im Vorfeld notwendig?
	Bietet der Partner einen Umsetzungs- plan, der die Kapazitäten und Kompe- tenzen ihres Unternehmens spiegelt	Entwickelt die Agentur passgenaue und realistische Prozesse, die sich auch im Tagesgeschäft bewähren?	
	und so optimal zu ihnen passt?	Versteht die Agentur Ihre alltäglichen Herausforderungen und identifiziert Sie Potentiale zur Verbesserung?	